

expika (eine Marke der contacts & sports GmbH) entwickelt gemeinsam mit und für Partner spielerische Events für Kinder, die deutschlandweit umgesetzt werden. Unser Ziel ist es, Kindern und Eltern in unseren Workshops und Kampagnen den hohen Stellenwert eines „gesunden Aufwachsens“ näher zu bringen. Unsere Veranstaltungen setzen dabei auf eine nachhaltige Wissensvermittlung und verstehen sich stets als Mitmach-Initiative, bei der wir mittels Kopf, Herz und Hand alle Kinder für eine gesunde und aktive Lebensweise begeistern. Bei der Umsetzung der Events setzen wir auf engagierte Mitarbeiter, die mit großer Begeisterung Kinderherzen zum Lachen bringen und mit spielerischen Impulsen das eigenständige, kreative Lernen der Kinder in lebensnahen Aufgaben fördern.

Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d)

Als Teil unseres Vertriebsteams betreuen Sie die Partnerstädte unseres „Kindersprint“- Projekts und pflegen den Kontakt zu bestehenden sowie neuen Kooperationspartnern und Sponsoren der Veranstaltungen.

Ihre Aufgaben:

- eigenständige Ansprache & persönliche Betreuung von Geschäftskunden, Kooperationspartnern, Sponsoren
- Angebotserstellung und Führung von Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss
- Vermarktung unserer Veranstaltungsmodule sowie Ausbau & Erweiterung der Veranstaltungen
- Pflege von Geschäftsbeziehungen zu Partnerstädten & Schirmherren unserer Kindersprint-Veranstaltungen
- Aktive Steuerung des Vertriebsprozesses & Optimierung von Vertriebsaktivitäten
- Gestaltung von Verkaufsstrategien in Zusammenarbeit mit verschiedenen Abteilungen
- Repräsentation von expika auf Veranstaltungen wie Messen, Netzwerktreffen und eigenen Events

Ihr Profil:

- Sie haben Ihre Ausbildung oder Ihr Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Marketing, Vertrieb, Finance oder vergleichbarer Richtung erfolgreich abgeschlossen
- Sie sehen sich als Vertriebspersönlichkeit mit hoher Akquisitions- und Abschlussstärke
- Bei Events für Kinder und bei sportlichen Veranstaltungen sind Sie mit ganzem Herzen dabei
- Sie treten kommunikativ, eloquent und gewinnend auf und besitzen ein hohes Verhandlungsgeschick
- Kundenorientierung, Verantwortungsbewusstsein und Engagement sind für Sie selbstverständlich
- Eine selbstständige Arbeitsweise sowie Organisations- und Präsentationsgeschick zeichnen Sie aus
- Fahrerlaubnis der Klasse B und eine gewisse Reisebereitschaft bringen Sie mit

Unser Angebot:

- spannende und abwechslungsreiche Veranstaltungen mit bekannten Unternehmen und Marken
- selbstständige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung und eigenem Kundenstamm
- Faire und realistische Zielvereinbarungen sowie kurze Entscheidungswege
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis, Home-Office und einen Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)

Begleiten Sie uns auf unserem Weg, Kinder für eine gesunde Lebensweise zu begeistern! Wenn Sie die genannten Aufgaben mit Kopf, Herz und Hand ausfüllen wollen, dann senden Sie uns bitte Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe der Bezeichnung: KAM an jobs@contacts-sports.de. Für Rückfragen steht Ihnen Herr Michael Barton gerne zur Verfügung.

